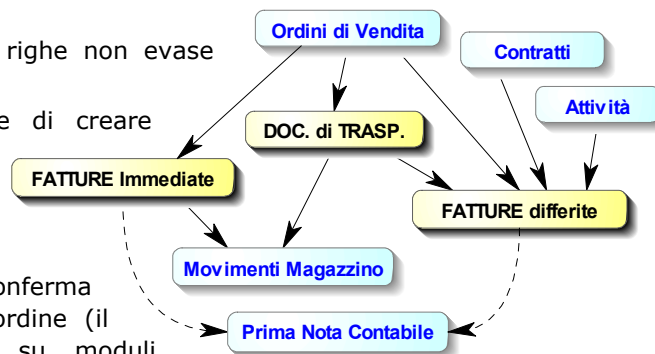


Mod I24 OOC

Questo modulo permette di gestire in modo completo il ciclo **Offerte e Ordini (Commesse)**, con calcolo automatico dei prezzi di vendita secondo le condizioni e gli sconti applicati al singolo cliente (Listini di Vendita).

Sono disponibili le seguenti funzionalità:

- **Chiusura Commesse ancora aperte.** Le righe non evase completamente verranno evase forzatamente
- **Gestione Campi Personalizzati:** consente di creare campi aggiuntivi utilizzabili nell'ambito delle singole Commesse. La presenza di tali campi crea una nuova Cartella (Campi Aggiuntivi) nella maschera della Commessa
- **Invio automatico via E-mail o FAX** della conferma al cliente della avvenuta Accettazione dell'ordine (il documento può essere anche stampato su moduli personalizzabili).



La gestione delle **Offerte** e degli **Ordini di Vendita** consente inoltre:

- Generazione automatica delle conferme d'ordine per il lancio in produzione
- Impegno delle merci di magazzino a seguito della conferma dell'ordine.
- Possibilità di scelta dei numeri di serie dei prodotti già presenti a magazzino o di assegnazione dei numeri di serie da assegnare agli articoli che devono essere prodotti.
- Visualizzazione, all'interno delle righe dell'Ordine di Vendita, per ogni articolo, della disponibilità di magazzino (differenza q.tà giacente - q.tà impegnata), degli ultimi movimenti di magazzino con relativi prezzi e valori di carico, e delle diverse quotazioni e condizioni applicate dai vari fornitori sull'articolo stesso; questo per poter predeterminare un eventuale conseguente acquisto nel caso la disponibilità di merce non fosse sufficiente.
- Possibilità di analisi immediata, al momento dell'inserimento di un articolo nella riga d'ordine, della giacenza di magazzino di un determinato articolo mediante potenti funzioni di **navigabilità**.
- Gestione automatica delle unità di misura di vendita (es. casse, scatole, sacchi, etc...) con conversione per la movimentazione del magazzino (Controparti).
- Spedizione delle singole righe della commessa con collegamento alle relative bolle di accompagnamento merci (Spedizioni).
- Verifica di "spedibilità" per controllare se la giacenza attuale della merce riesce a coprire le spedizioni programmate (conseguenti agli ordini dei clienti) e, in caso di giacenza insufficiente, indicazione della quantità da produrre per poter evadere le richieste (queste vengono considerate con priorità FIFO).
- Visualizzazione, dalla testata dell'ordine di vendita, dei lavori o degli interventi di assistenza effettuati con riferimento alla commessa (O.V.), e visualizzazione, dalle singole righe d'ordine, delle bolle di accompagnamento che hanno movimentato l'articolo con riferimento alla commessa e alle fatture collegate.
- Gestione automatica fido clienti: la funzione prevede, per ogni cliente, un valore di FIDO concesso e assegnato e un valore di Fido RESIDUO (= FIDO - CREDITI in essere) aggiornato automaticamente in negativo dalle fasi di acquisizione degli ordini (conferma commessa) e in positivo dalle registrazioni in prima nota dei relativi incassi: un controllo in fase di inserimento dell'Ordine di Vendita genera quindi un messaggio di avvertimento quando il fido residuo va in negativo.(Controparti)
- Gestione degli Agenti e Rappresentanti collegati al cliente o alla zona e predisposizione dati per successivo calcolo automatico delle provvigioni maturate.
- Visualizzazioni degli ordini di acquisto, con le relative date di consegna, generati a seguito dei fabbisogni scaturiti dalla riga stessa della commessa.
- Visualizzazione, in fase di caricamento ordini, degli articoli alternativi a quello indicato, con indicazione specifica delle loro giacenze e disponibilità.